



■ СЛУЖИТЕЛ НА СЕДМИЦАТА ■



Ивета Стоянова,

специалист кредити на фирми – Клон Монтана

Вече от 5 години работя във Fibank (Първа инвестиционна банка) като първоначално бях специалист кредити на физически лица, а от миналата година се занимавам с фирмено кредитиране, което е ново и интересно предизвикателство за мен, разказва Ивета.

Също така съм и управител на банковия салон. Завърших „Финансово дело“ в УНСС и паралелно със следването започнах работа като репортер в местна радиостанция и кабелна телевизия. Така срещнах и моя съпруг, с когото заедно отразявахме събитията от Монтана и Видин. След като се появи на бял свят нашата прекрасна и талантлива дъщеря, реших, че е време за по-сериозна професия. Работих като счетоводител и специалист „Ритейл“ в една банка.

На стр. 2

■ ПОД ЗНАКА НА FIBANK ■

Обща цел – успехът, обща страст – спортът

На пистите в Банско най-добре се представиха служителите на Първа инвестиционна банка



Победителите в състезанията отпразнуваха новите си медали в Happy End в Банско.

При думата banker следва асоциацията – костюм, вратовръзка, сериозен вид, куфарче. Но не и от 22-ри до 25-и март в Банско. Там дрескодът беше друг – ски екипировка, добро настроение и спортен хъс. За първи път тази година лидерите в банковия сектор се обединиха не само в общата кауза на сигурния и стабилен бизнес климат у нас, но и в

любимото си занимание – скиите. Банковият ски фест е единственото по рода си зимно спортно събитие за банкери. Организатори са Българска работническа федерация „Спорт и здраве“, под егидата на Асоциация на банките в България. В надпреварата се включиха 90 представители на водещи финансови институции в страната.

На стр. 3

■ НАШИТЕ КЛИЕНТИ ■

Огнян Денчев, собственик на фирма Еврогрин ООД:

Реинвестираме цялата печалба



- Г-н Денчев, как ви хрумна идеята за производство на розови храсти и защо внасяте калемите именно от Холандия?

- В района на Павликени производството на розови храсти е започнало още през 50-те години на миналия век. Моите корени са от този край и така да се каже наследих розопроизводството. Фирмата

ми изнася продукция от 1997г. , а холандския проект стартира през 2005 г. След като създадохме добри бизнес отношения, на холандския ми партньор му хрумна да реализираме проекта. България беше драстично изостанала от съвременните тенденции и технологии в отглеждане на розите. Така дойде и идеята да се пренесат холандските технологии и ноу-хау, за да се създаде модел, който да бъде еталон за производство на рози.

На стр. 6

■ СЛУЖИТЕЛ
НА СЕДМИЦАТА ■

ОТ СТР. 1

- Разбрах, че банковата материя идеално пасва на образованието и опитът ми от предходните професии. Мисля, че направих правилния избор като предпочетох да работя в Първа инвестиционна банка и никога не съм съжалявала за това.

- В какво се изразява работата ви?

- Всеки ден се срещам с хора, които се стремят да сбъднат мечтите си. Една част от тях са дългогодишните клиенти на офиса, създали собствен бизнес, благодарение на подкрепата на банката. С тях обичайно обсъждаме възможностите за разрастване на дейността им. Особено интересни са разговорите с потенциалните клиенти на банката. В началото на срещата те плахо споделят своите идеи и проекти за финансиране. В процеса на разговора обаче, бързо добиват увереност, че са на прав път и са избрали най-добрата банка. Голямо е удовлетворението ми, когато

Ивета Стоянова,

специалист кредити на фирми – Клон Монтана



- Мисли, че е направила правилния избор като е предпочела да работи в Първа инвестиционна банка
- Обича да се разхожда сред природата в почивните дни

делката се финализира и от една идея се поставя началото на нов бизнес. Целият този процес става реалност благодарение на професионализма и отзивчивостта на моите колеги – кредитните специалисти от съответните нива на дирекциите Корпоративно кредитиране, МСП, отдел Микрокредитиране и на колегите от Кредитна администрация.

- Какво могат да намерят клиентите в клон Монтана?

- Първото нещо, което клиентите отбелязват при влизането си в офиса е красивия интериор, приятната работ-

на атмосфера, приветливите и компетентни служители. Казват, че доверието бавно се гради и трудно се запазва. В малкия град, където всички се познават не е точно така. Безупречната репутация на банката и на служителите на клона, прозрачната политика на кредитиране и специалното отношение към всеки един клиент са ни приоритет и хората тук го виждат и оценяват. Не случайно се увеличават клиентите, доверили парите и бизнеса си в нашите ръце - благодарение на целия екип от професионалисти в клона.

- Какво правите в свободното си време?

- Обичайно в почивните дни цялото семейство сме навън, сред природата. Редовно ходим със семейни приятели на вилата – докато възрастните си говорим, децата се забавляват яздейки нашите 2 кончета. Те са любимците на осемгодишната ми дъщеря, която е много старателна и талантлива - от 4 години пее и свири на пиано в Школата по изкуствата в Монтана, танцува и народни танци.

В момента запълвам свободното си време с повишаване на знанията ми в областта на фирменото кредитиране. С интерес се включих в предложението от банката дистанционно обучение по „Финансов и кредитен анализ“. Убедена съм, че този курс ще ми е от голяма полза, защото от една страна ще затвърди самочувствието ми на професионалист, а от друга - ще работя по-качествено за клиентите. Използвам възможността да благодаря за организирания вътрешно-банков обучение, чрез които допълнително обогатяваме знанията си и се запознаваме с колеги от други клонове.

■ НОВИ ПРОДУКТИ ■

Всеки може да бъде бърз с VISA payWave от Fibank (Първа инвестиционна банка)

Заг кадър на новата рекламна кампания за карти VISA payWave от Fibank (Първа инвестиционна банка).



Първа инвестиционна

С приближаването на Олимпийските и Параолимпийските игри Лондон 2012, Visa Европа представи своята нова рекламна кампания „Бързо е с Visa“, с участието на Юсейн Болт – най-бързия човек в света. Неговото участие илюстрира бързината на плащане с безконтактните

картови продукти на Visa. Последните иновации ще бъдат показани по време на Олимпийските игри, когато потребителите за първи път ще могат вместо да носят пари в брой, да извършват безконтактни плащания посредством безконтактна карта или мобилен телефон,

снабден с NFC (Near Field Communication) технология.

Fibank (Първа инвестиционна банка) отново се отличава като най-иновативна банка на българския пазар, представяйки първа технологията. В сътрудничество с Visa, Първа инвестиционна банка започна предлагането

на картата Visa payWave на 1 март т. г.

С новото поколение банкови карти payWave плащането на покупки става мигновено и без поставяне на картата в ПОС устройство.

„Благодарение на партньорството ни с Visa и посредством офисите на Fibank

■ ПОД ЗНАКА НА FIBANK ■ —

ОТ СТР. 1

За инициаторите на пилотното издание на Банковия ски фест то се превърна в своеобразен тимбилдинг на всички включени в банковия бизнес. От Асоциацията на банките споделиха, че идеята на този първи ски фест е да обедини още повече всички, които работят в името на изграждането на един динамичен, но в същото време изключително стабилен и сигурен сектор в българската икономика. Организаторите бяха категорични в желанието си този фест да се превърне в традиционен, а защо не и международен? Спортните дисциплини бяха гигантски слалом, паралелен отборен слалом, сноуборд и състезание за смесени отбори по боулинг.

В ски състезанията най-добре се представиха отборите на Първа инвестиционна банка. Те грабнаха първите места в паралелния гигантски слалом за жени отборно, като зад тях се наредиха отборите на МКБ Юнион и ДСК.

При мъжете в гигантския слалом първи се класираха БНБ, а втори и трети финишираха Алианц и МКБ Юнион.

В сноуборд съревнованието отличие получи най-екстремният banker Станимира Карадочева от банка Пиреос България. На второ и трето място останаха съответно Станислава Димитрова и Кремена Абаджиева и двете от Fibank (Първа инвестиционна банка). В паралелния слалом при мъжете в сноуборда най-бърз се оказа Иван Ралчев,



Обща цел – успехът, обща страст – спортът

На пистите в Банско най-добре се представиха служителите на Първа инвестиционна банка

отново от Първа инвестиционна банка. Банка Пиреос получи сребърен и бронзов медал в лицето на Тодор Василев и Росен Филипов.

В по-лекия сблъсък на банкерските сили – боулинга, заслужен медал грабнаха двата отбора на Корпоративна търговска банка. БНБ получи сребърни медали.

Наградите бяха връчени от

Министъра на физическото възпитание и спорта Свилен Нейков, председателя на БФСки Цеко Минев и кмета на град Банско Георги Икономов.

По време на награждаването изпълнителният директор на Fibank (Първа инвестиционна банка) Васил Христов връчи чек на стойност 19 680 лева в името на развитието на

Изпълнителният директор на Fibank (Първа инвестиционна банка) Васил Христов връчи чек на стойност 19 680 лева в името на развитието на млади ски таланти.

млади ски таланти. Тези средства бяха събрани по време на благотворителната вечеря след края на Световната купа по ски в Банско за жени, за която писахме в миналия брой. Тогава в инициативата се включиха световния ски елит начело с американската звезда Линдзи Вон.

Организаторите се обединиха около идеята в следващото издание на „Банско ски фест“, да има комплексно класиране, което ще се формира въз основа на резултатите и точките от трите ски – дисциплини.

С първото издание на банковия ски фест, финансистите показаха не само завидни умения в зимните спортове, но и колективен дух, който е важен не само в спорта, но и в бизнеса. Следователно – златен медал и за всички, които станаха част от това истинско бизнес-спортно предизвикателство.



Ралица Богоева, директор „Вътрешен контрол“ във Fibank (Първа инвестиционна банка) спечели второ място в паралелното спускане при жените.

банка представя Visa payWave в България

(Първа инвестиционна банка), с удоволствие мога да съобщя, че предлагаме на клиентите най-инновативната технология, а чрез нея и възможност те да пазаруват бързо и удобно“, отбеляза г-н Васил Христов, изпълнителен директор на Fibank (Първа инвестиционна бан-

ка). Новата кредитна карта Visa payWave е базирана на технологията NFC (Near Field Communication) и разполага с микроантена, която от разстояние предава данните, които са необходими за осъществяване на плащането, като е достатъчно картата

да бъде доближена до оборудването за целта ПОС-устройство. Чрез технологията payWave се спестява време на клиентите, като им се гарантира удобство при плащания на всякаква стойност.

Visa payWave се издава при таксите и лихвените условия на стандартна кредитна кар-

та Visa Classic, а дебитната карта Visa Electron payWave – безплатно. Клиентите на Fibank (Първа инвестиционна банка) могат да заменят досегашната си кредитна карта Visa или дебитна Visa Electron за такава с технологията payWave или да си издадат допълнителна карта.

■ ЗАЩОТО

СМЕ ХОРА ■

От създаването си банката дарява средства за различни каузи

През 2004 г. Fibank (Първа инвестиционна банка) основава своя корпоративен дарителски фонд, първи по рода си в България, като възлага управлението му на неправителствената организация Фондация „Работилница за граждански инициативи“ (ФРГИ). Така банката прави абсолютно прозрачни даренията си и получава професионално съдействие за каузите, от които обществото наистина има нужда.

Банката дарява средства от самото си създаване за различни каузи, като по-късно формулира и основната си цел в благотворителността – да помага на децата в нужда. Децата, лишени от родителска грижа, са подкрепяни и преди това със средства и директно даряване на храни и дрехи, както и ремонтни услуги за домовете. За съжаление обаче често средствата и помощите не достигат до тях. В тази връзка се търси съдействието на неправителствени организации и ФРГИ предлага своя професионален опит и знания. За дарителите е много важно да има прозрачност на даренията, както и целите на даренията да бъдат постигнати. Позицията на ФРГИ е, че храната и дрехите са достатъчни, и това, по което трябва да се работи в бъдеще, е пътят на детето от домовете до истинския живот извън тях. В много случаи тези деца са неподготвени за света навън. Така Първа инвестиционна банка формулира главната цел на даренията си. Вече 9 години банката дарява средства и е горда да бъде български социално отговорен бизнес.

Тази година като част от съвместна инициатива на MasterCard и Първа инвестиционна банка, свързана със закупуване на различни стоки, бяха събрани средства за хора в неравностойно поло-



Сдружение „Театър Цвете“, работещо за и с млади хора в неравностойно положение и с техни връстници, които проявяват интерес към изкуството също получи дарение.

Fibank (Първа инвестиционна банка) СОЦИАЛНО ОТГОВОРНА КОМПАНИЯ



Арт терапията в Държавната психиатрична болница в гр. Искър повлиява положително на пациентите ѝ.

жение. Чрез 5 неправителствени организации от София и страната бяха дарени дрехи, санитарно-хигиенни материали, храни и играчки.

Софийско психиатрично общество получи козметика и хигиенни материали за пациентите на Държавна психиатрична болница в гр. Искър, сред които провежда арт терапия.

Сдружение „Театър Цвете“, работещо за и с млади хора в неравностойно положение и с техни връстници, които проявяват интерес

към изкуството също получи дарение. Младешките от три столични училища, участващи в театрален проект, целящ превенция на насилието в и извън училище, ще се подкрепят с лакомства между репетициите си.

Фондация „Движение на българските майки“ с председател Росица Букова разказа за какво ще използват полученото дарение – „Играчките ще разпределим между четири дома в Пловдив. Шапки и шалове и ръкавици, както и спрейове и капки за очи,

получиха част от младежите, напуснали институциите и живеещи самостоятелно. Подпомогнахме и многодетно семейство във Варна, едно от трите деца страда от рядкото заболяване муковисцидоза. Благодарим за дарението!“

Клуб на нестопанските организации, Търговище, предостави дарените нови дрехи на многодетни семейства от ромската общност. С предимство са били деца ученици, тъй като „често не ходят на училище, защото ги е срам от старите им, скъсани дрехи“ каза Невена Маджарова, председател на Клуба. „Благодарим много на Fibank (Първа инвестиционна банка) за дарението, искам да изкажа и благодарността и удовлетворението от обслужването на банката и преференциите, които дава на клиентите си от НПО сектора.“ добави г-жа Маджарова, председател на Клуба.

На основното училище „К.Величков“ в с. Паталеница са дарени детски книги и енциклопедии. „Сърдечно благодарим за дарените книжки, те ще направят времето, прекарано в училище още по-интересно!“ сподели Никола Колев, директор на училището от почти 30 години.

■ ПОПИТАЙТЕ ДИМО ■

Когато купувам жилище, в кой момент да се обърна към банката?

- Когато желаете да закупите жилище е задължително първо да се консултирате с банката, още преди да е сключен предварителен договор и оставено капаро на продавача. Това е важно, за да бъдете сигурни, че ще ви бъде отпусната сумата. Ние издаваме сертификат, който важи 6 месеца, така че спокойно може да търсите вашето жилище.

Какво се случва, ако закъснея с някоя от вноските?

- За клиента е важно да си погасява редовно вноските, защото да имаш чиста кредитна история в кредитния регистър е фактор, от който зависят лихвените проценти. Всяка една банка би определила този клиент за по-добър риск и от там неговия лихвен процент ще бъде по-нисък.

При ипотечния кредит „Жилище в сегашно време“, когато кредитоискателят редовно си погасява вноските по всички кредитни продукти към Първа инвестиционна банка, в края на всяка година ще има възможност за възстановяване на 1% годишна лихва, с което реално лихвата по кредита се намалява с 1%. Това е особено важно, когато клиентите се осигуряват на по-ниски доходи от реалните. В този случай те не могат да докажат реалните си доходи, а с редовното погасяване това доказателство е на лице и практически получават нисък лихвен процент, който обикновено се предлага на клиенти с високи доходи.

Каква сума мога да изтегля като ипотечен кредит? Как да разбере това?

- Сумата, която може да изтеглите зависи изцяло от доходите и от оценката на имота, който закупите, но ако не ви достига дохода може да включите съкредитоискател – съпруг, съпруга, приятел или роднина. Оценката на имота оказва влияние върху сумата, която искате да изтеглите, защото в зависимост от ипотечния продукт, Fibank (Първа инвестиционна банка) кредитира до 90 % от пазарната стойност на имота.

Нашият ипотечен кредит - Жилище в сегашно време



Какъв тип имот мога да купя с ипотечен кредит? Кредитирате ли покупка на старо панелно жилище?

- Може да закупите всякакъв тип имот – апартамент, къща, земя или офис с акт 16 (разрешение за ползване). Има също възможност за кредитиране на акт 14 и акт 15, но тук одобрението зависи от много неща – от строителя, имота, от местоположението и други фактори. В Първа инвестиционна банка кредитираме и закупуването на панелно жилище като процента на финансиране е същия като този за тухленото строителство.

Какво ще стане ако загубя работата си. Банката ще ми вземе ли имота?

- Да, това обикновено е страхът на всички клиенти, кандидатстващи за ипотечни кредити с дълъг срок на погасяване. При ипотечния кредит „Жилище в сегашно време“, имате договорена възможност да не погасявате в рамките на една година – през това време, ще имате спокойствие и възможност да потърсите нова работа или източник на нови доходи

Има ли такса за предсрочно погасяване по кредита и ако има каква?

- Когато погасявате кредита предсрочно със собствени средства, не заплащате такса.

Застраховката на имуществото по кредита задължителна ли е и за чия сметка е?

- Застраховка имущество е задължителна, но тя се поема изцяло от банката за целия период и клиентът няма ангажимент за плащане по нея.

Какъв е максималният срок на погасяване и може ли да се ползва гратис по главница и лихва?

- Максималният срок по кредит „Жилище в сегашно време“ е 25 години. Може да се ползва и гратис на всеки 5 години с различна продължителност, но не повече от 12 месеца и минимум 1 месец. По време на гратисния период не заплащате дължимата вноска, но също така губите правото да се възползвате от 1% бонус, за който споменах.

■ НАШИТЕ КЛИЕНТИ ■

От 1995г. **Огнян Денчев**, собственик на фирма **Еврогрин ООД**, се занимава с производство и износ на розови храсти. Калемът за розите е осигурен от холандски партньор, с който работи дружеството. През април 2005 година с кредит от **Fibank Първа инвестиционна банка – Велико Търново** са изградени 4 дка тунелни

оранжерии в с. Михалково. Създадено е еталонно стопанство по холандски об-

разец, състоящо се от масиви посадъчен материал, модерна техника и съоръ-

жения за неговото производство, съхранение и опаковане. Висококачествената готовата продукция, която е на конкурентни цени, опакована в търговски вид, по критерии на европейския потребител и изцяло съобразено с търсенето на европейските пазари заминава за **Холандия**, откъдето се дистрибутира за цяла Европа.

ОТ СТР. 1

- Интересно ни е да разберем как успявате да реализирате продукцията си в чужбина?

- На мен ми отне 5 години да се докажа пред моя холандски партньор. Доверие се печели много трудно и мисля, че това не се отчита от бизнеса. Считаю, че ако се спазват три прости правила, всеки може да успее. Първо, да си лоялен към партньора си. Второ, да произвеждаш качествено и конкурентноспособно. И трето – доставка навреме, без да се търсят извинения.

- Създали сте стопанство по холандски образец. Лесно ли намерихте специалисти, които да го поддържат?

- Беше трудно, защото холандските изисквания налагат друг начин на работа. Ние българите сме свикнали да оставяме днешната работа за утре, а там няма такова нещо. Другото е много строгата дисциплина и вникване в детайла. Това, което съм забелязал и то не само в моята фирма е, че детайлът се подценява, а той е важен, за да постигнеш успех. Не беше лесно, но към днешна дата мога да кажа, че се е създало едно ядро от специалисти, на които мога да разчитам.

- Какви инвестиции сте направили до момента?

- Първата инвестиция, която направихме беше



Реинвестираме цялата печалба



Създадох бизнес план и дадох всичко от себе си, за да убедя Първа инвестиционна банка, че мога да бъда надежден партньор.

Доверие се печели много трудно и мисля, че това не се отчита от бизнеса.

през 2005 г. на стойност 900 000 евро. От 2002 г. до този момент сме направили инвестиции за още 600 000 евро. Политиката на нашата фирма е печал-

бата да се реинвестира, а не да се раздава под формата на дивиденди, за да може да се обновява техниката и разширява производството.

- Възможно ли е бизнес като вашия да съществува без помощта на банкова институция?

- Категорично не! Когато започнахме с реализирането на проекта ни бе поставено следното условие – да си осигурим оборотен капитал. Банките са предпазливи, когато финансират проекти, свързани с растениевъдство – считат го за високорисков сектор. Имах тежката задача да убедя финансова институция да ме финансира. Създадох бизнес план и дадох всичко от себе си, за да убедя Първа инвестиционна банка, че мога да бъда надежден партньор.

- Как избрахте нашата банка сред другите ни конкуренти?

- Много добър мой приятел ми препоръча Първа инвестиционна банка. Аз се поинтересувах дали подкрепя земеделски проекти, малък и среден бизнес и така стигнах до извода, че това е банката, която ми трябва. Мисля, че съм направил най-добрия избор, защото съм изключително доволен от взаимоотношенията ми с Вас. Имате млади и усмихнати кадри, които са професионално подготвени и много отзивчиви. Просто е удоволствие да се работи с клон Велико Търново, където се обслужвам. Много често посещавам банки в Западна Европа и правя сравнения. Поздравявам Ви, защото работите много модерно.

Три се борят за Световната банка

Новият президент на организацията се избира през април

За поста президент на Световната банка ще се борят трима кандидати, съобщиха от организацията. Приемането на заявки за кандидатстване приключи вчера.

САЩ подкрепиха президента на Dartmouth College Джим Йонг Ким, родом от Южна Корея. Анализатори коментират, че този избор ще спре критиките от страна на развиващите страни, че има негласна традиция, според която за президент на Световната банка се избират американци, а за глава на Международния валутен фонд – европеец.



Ще се разгледат и кандидатурите на бившия финансов министър на Колумбия

Действащият президент на Световната банка Робърт Зелик през февруари обяви, че ще напусне поста, след като изтече срока на неговите пълномощия на 30 юни.
Снимка: ЕРА/БГНЕС

Хосе Антонио Окампо и финансов министър на Нигерия Нгози Оконджо-Ивеала.

Предстои Съветът на директорите да проведе събеседване с тримата кандидати. Предполага се, че новият президент ще бъде избран на пролетната сесия от ръководните органи на Световната банка и Международния валутен фонд, която ще се проведе в средата на април тази година.

ЕЦБ спира да налива пари в банките

Европейската централна банка (ЕЦБ) не планира повече мерки в подкрепа на разклатената икономика, тъй като е дала своя принос за борбата с кризата в еврозоната. Това заяви Евалд Новотни, член на Управителния съвет на институцията, цитиран от Ройтерс. Той добави, че е време правителствата да действат.

„Сега трябва да видим как различните мерки влияят на икономиката“, отбеляза той в интервю за Ройтерс Инсайдер Ти Ви. „Това ще отнеме известно време; междувременно не виждам нужда от още действия“, допълни банкерът.

ЕЦБ вече отпусна общо 1 трилион евро на банките в Европа на 21 декември и на 29 февруари. Операцията по-



могна да се избегне задаващ се кредитен срив, подкрепи инвеститорското доверие и доведе до намаляване на лихвите по държавните облигации на финансово затруднени страни като Италия и Испания.

На въпрос за възможността от нови понижения на лихвените проценти Новотни, който е и управител на австрийската централна банка, отговори, че точно сега такива не се обсъждат. Той посочи също така, че в момента няма признаци на инфлационен риск. Има ясни сигнали за стабилизиране на финансовите пазари, според Евалд Новотни.



ПРИГОТВЕТЕ СЕ ЗА ПРАЗНИК!

ПОТРЕБИТЕЛСКИ КРЕДИТ ВЕЛИКДЕН

- **6% фиксирана годишна лихва** за първите две години от срока на кредита;
- плаваща лихва за останалия период от кредита, формирана на база Базов лихвен процент (БЛП) или БЛПкс (на Банката) + надбавка, определена от индивидуалния кредитен рейтинг на кредитополучателя;
- до 50 000 лева или равностойността им в евро;
- срок на изплащане до 10 години;
- без такса за разглеждане на документите и без комисиона при предсрочно погасяване.

ГПР – Пример: За кредит от 10 000 евро за срок от 5 години, с фиксирана годишна лихва 6% за първите 2 години от срока на кредита и 10,09% за останалия период, ГПР е 8,23%. Месечната вноска за първите 2 години е 193,76 евро и 205,97 евро за останалия период. Общата дължима сума е 12 165,09 евро.



Fibank
Първа инвестиционна банка

генерален спонсор на



Период на промоцията – от 15 март до 15 май 2012 г. Включително.

Най-голяма банка в България за 2011 според класацията на



*bank (#2265)
www.fibank.bg

Дирекция Маркетинг, реклама и връзки с обществеността

Илона СТАНЕВА – Директор Маркетинг, реклама и връзки с обществеността
Ивайло АЛЕКСАНДРОВ – PR експерт
Яна Ячева – специалист Маркетинг

Иван РАЛЧЕВ – специалист Маркетинг и нови медии
Христо ХРИСТОВ – специалист Маркетингови проучвания и анализи

Дизайн, редакция и предпечат

РЕПУБЛИКА

Десислава Николова, Атанас Куртиян
печат: ROPRINT OOD

■ НИЕ ОТ FIBANK ■

Клон Монтана е финансирал редица проекти на земеделски производители

Fibank (Първа Инвестиционна Банка) открива офиса си в центъра на град Монтана през май 2004 година, започвайки работа с 5-ма служители и под управлението на клон Враца. През 2006 г. банковият офис е разширен до сегашния си вид и постепенно персоналът се увеличава до 12 души. Ръководството на банката гласува доверие на екипа в Монтана и от началото на 2011 г. офисът започва да работи като самостоятелен клон.

Клиенти на клон Монтана са фирми от регионално значение в сектори като пътно строителство, добивна и преработвателна индустрия, търговия и др. С подкрепата на Fibank Монтана са финансирани



Георги Георгиев,
управител на
клон Монтана

С помощта на Първа инвестиционна банка са обзаведени и домовете на много семейства в региона

проекти за земеделски производители, хранително-вкусовата, добивната и преработвателна промишленост. С помощта на Първа инвестиционна банка са обзаведени и домовете на много семейства в региона.

Отличните условия, предлагани от Fibank (Първа инвестиционна банка), са главната причина все повече клиенти да избират банката за свой партньор в града. Развитието на клона е продиктувано и от лоялността на клиентите, а заслуга затова има екипът със своя професионали-

зъм и отзивчивостта към всеки клиент.

Fibank Монтана се развива с годините и печели нови клиенти, въпреки трудната икономическа обстановка. Служителите на клона все по-често чуват от клиенти думите „Вие сте моята банка“, което не само ги радва, но и ги стимулира да бъдат все по-добри в работата си. Те също така вярват, че с подкрепата на банката и бизнеса в региона, с отдаденост и професионализъм, Монтана ще се превърне в едно по-добро място за живеене.

■ FINEALTH
СЪВЕТВА ■



FiHealth
Медицински центрове

Как да засилим имунната система през пролетта

В съвременния свят стана много модерно да се говори за превенция на здравето и профилактика на заболяванията.

За всяко заболяване обвиняваме нарушения имунитет, а с настъпването на пролетта и с умората, която сме натрупали през тежките зимни месеци той отслабва.

От медицинска гледна точка, имунитетът е устойчивостта на организма срещу патогенни фактори на заобикалящата ни среда.

ФАКТОРИТЕ, които най-често влияят неблагоприятно на имунната активност са:

тютюнопушенето, замърсяването на околната среда, по дългият престой в затворени помещения, стресът и отрицателните емоции, студът, влагата, резките температурни промени, алергични заболявания, неконтролирани хронични заболявания и честите простуди.



Д-р Тинтява Мустакова,
педиатър във
FiHealth

СЪВЕТИ

От всичко казано до тук става ясно, че нашето здраве и поддържането на ефективна имунна система е в наши ръце. За целта е важно:

- позитивно мислене / оптимистите са с по – надеждна имунна система /
- умерено и редовно спортуване за всеки според възможностите му, разходки достатъчно почивка и пълноценен сън
- рационално хранене с преобладаване на здравословни храни съдържащи естествени витамини и антиоксидан-

ти.

Но когато не ви стига времето, можете да си помогнете, използвайки някои от фармацевтичните продукти, след като се посъветвате с вашия терапевт.

МЕДИКАМЕНТИ

Обикновено, се спираме на фитопрепаратите с доказана ефективност, като: Есберитокс табл., Имуномикс, Ехинацеа форте, Герисан, Цитросепт и др., както и мултивитаминови, комбинации от витамини и микроелементи, омега киселини или хомеопатични препарати:

– Осцилококцидум, Инфлуцит, Инфлуенцинум, Саменто и др.

При лица с много компрометиран имунитет и чести боледувания използвайте имуностимулатори, които оказват влияние на антибактериалната и анти-вирусната защита, като - Респивакс, БронхоВаксом,Рибомунил, Изопринозин, Биозин и др.

Разбира се имунната стимулация не ни дава 100% гаранция за защита на организма, но съчетана със начина ни на живот, начина ни на хранене и физическа активност, може да допринесе за нашето добро здраве, устойчивост спрямо заболяванията и справянето с пролетната умора.